Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido

THE EUROPEAN AWARDS

2 DICIEMBRE DE 2022 | **RITZ HOTEL PARIS**

Organiza:

PROFESSIONAL & BUSINESS EXCELLENCE INSTITUTE

THE EUROPEAN AWARDS

EL SUPLEMENTO

Colabora:

Sergi Regal

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

The European Awards: una cita anual para el talento europeo

OCHO EMPRESAS Y PROFESIONALES ESPAÑOLES FUERON GALARDONADOS EN LA SEGUNDA EDICIÓN DE THE EUROPEAN AWARDS, CELEBRADA EN EL RITZ HOTEL DE PARÍS.

Redacción: Raquel Castro • Fotografías: Sandra Jabalera

Los galardonados posaron en el escenario con los presentadores del evento y Pablo Suñer

La plaza Vendôme es una de las más históricas del centro de París, una obra maestra de la arquitectura clásica. Luis XIV la eligió como lugar grandioso para encarnar el poder absoluto del centro de la ciudad y una estatua de él reposó en la plaza hasta 1792. En 1810, Napoleón sustituyó la estatua del monarca por la columna de bronce que podemos ver en la actualidad, hecha por los 1200 cañones confiscados al enemigo tras la batalla en Austerlitz. Sin embargo, después del Segundo Imperio, la plaza, convertida en una joya del urbanismo clásico, cambió la política por el comercio, convirtiéndose en el centro neurálgico de las firmas de lujo.

A día de hoy, la más alta joyería sigue presidiendo la plaza Vendôme y, en pleno centro de la octogonal plaza, se encuentra el también histórico Ritz de París, clasificado entre los más prestigiosos y lujosos establecimientos del mundo y que sigue las leyes de la arquitectura clásica de finales del reinado del monarca conocido como el Rey del Sol.

Por segundo año consecutivo, el emblemático Ritz Hotel Paris fue el elegido por la organización de The European Awards para acoger la segunda edición de estos premios europeos, que exaltan la excelencia empresarial en Europa y ponen en valor a todas aquellas, empresas, emprendedores y profesionales que trabajan cada día con pasión y dedicación, marcando la diferencia y traspasando fronteras.

Pasadas las 18:30 horas del pasado viernes 2 de diciembre, galardonados e invitados llegaron a la cita. Recibidos por el majestuoso árbol de navidad que preside la entrada del Ritz Hotel Paris en esta época del año, pasaron a un cóctel de bienvenida donde los miembros de la organización hacían las primeras presentaciones, incentivando el *networking* entre los invitados.

Tras el cóctel, premiados y acompañantes recorrieron las galerías del hotel para pasar al salón Vendôme, donde tuvo lugar la ceremonia de entrega de galardones.

La velada fue inaugurada por una actuación musical, la cantante gallega Aixa Romay rompió el hielo versionando a The Beatles. Después de la actuación, tomó la palabra el gerente de Professional and Business Excellence Institute, entidad organizadora del evento. Pablo Suñer recordó la intención con la que pusieron en marcha este evento, dos años atrás: "decidimos crear un espacio para el intercambio de conocimiento, para que todos ustedes pudiesen compartir una tarde rodeados de otros profesionales y así nutrirse del éxito mutuo". Además, reservó un momento de su discurso para dedicar unas palabras al director de los Premios, Antonio Queijeiro, que no pudo acudir a la gala. "Desde aquí, le envío un abrazo de parte de todo el equipo", concluía Suñer.

Los presentadores de la gala, Raquel Castro y Andrés López, entregaron un total de 18 premios a empresas y profesionales procedentes de distintas partes de Europa: Alemania, Hungría, Italia, Reino Unido, Irlanda, Turquía, España... Categorías como Formación Profesional, Consultora, Atención al Cliente, Automatización, Marketplace, Ocio, Servicios Inmobiliarios, Belleza y Bienestar, Medicina, Sostenibilidad o Crecimiento Empresarial fueron galardonadas en una gala celebrada en inglés como lengua vehicular.

Los premiados tuvieron la oportunidad de presentar sus empresas y proyectos a través de un breve vídeo, mostrándoles al público su valor diferencial. En los discursos de agradecimiento, se repetía una máxima: la importancia de un equipo. Los galardonados mostraron desde el atril el agradecimiento a sus clientes y usuarios, a sus familias y, sobre todo, a sus equipos de trabajo: "no podríamos haber llegado hasta aquí sin nuestro equipo", reconocía Sara Bolado, de Grupo Prefor. "Hoy solo tengo palabras de agradecimiento para todo nuestro equipo" decía Juan Francisco Restrepo, director de operaciones de Ovoclone. "Quiero dedicarle este premio a mis pacientes, que son lo más importante; a mi equipo, que es

Los organizadores en el photocall

Una vista del salón Vendôme en el Ritz Hotel

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

fundamental en mi profesión y, por supuesto, a mi familia", dedicaba el doctor Alejandro Acuña desde el estrado.

Sin duda, el evento se convirtió en una celebración de los logros conseguidos por todos los galardonados: pequeñas y grandes empresas, *start-ups*, emprendedores y profesionales con gran experiencia en los más diversos sectores disfrutaron de una velada que les sirvió también como incentivo para seguir por ese camino que les ha llevado al éxito.

El toque de glamour de la noche lo puso el estilista valenciano Tomás Salcedo, que se encargó de los *looks* de los miembros de la organización. La presentadora, Raquel Castro, lució un impresionante vestido de noche de lentejuela dorada del diseñador almeriense Sergi Regal, que diseña para una mujer fuerte y femenina, adaptando sus creaciones al tipo de ceremonia a la que se enfrente su cliente.

Después de la cena de gala, el broche final a la velada lo puso el grupo Ópera Urbana, formado por la mezzosoprano Catalina Rodríguez, la soprano Vanessa Cera y el tenor Bernardino Atienza. Juntos interpretaron distintas óperas y zarzuelas en un fin de fiesta que acabó con un brindis de todos los asistentes.

Andrés López y Raquel Castro presentaron la gala

Pablo Suñer durante el discurso de apertura

La actuación musical de Aixa Romay inauguró el evento

El grupo Ópera Urbana actuó en los postres

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

ECOPILAS

COMPROMISO MEDIOAMBIENTAL

www.ecopilas.es

Un referente internacional en el reciclaje de pilas y baterías

■ Ecopilas es una fundación para la gestión medioambiental de pilas y baterías usadas que se creó en el año 2000 como respuesta del sector al principio de corresponsabilidad de los productores sobre la gestión de los residuos derivados de estos productos una vez llega el final de su vida útil.

La existencia de Ecopilas responde a una necesidad medioambiental que ha sido regulada y promovida por directivas y decretos nacionales y europeos. Se contempla el reciclaje de baterías y acumuladores de uso doméstico e industrial. Durante los últimos 15 años, la Fundación Ecopilas ha sido un referente internacional del reciclaje de pilas y baterías, modelo de buen hacer y eficacia en nuestro país.

En la Asociación Europea EUCOBAT ha desempeñado diferentes responsabilidades y, desde hace años, sus representantes son invitados a participar en los más diversos foros internacionales para explicar su modelo y operativa, especialmente en Latinoamérica.

El modelo logístico tiene en cuenta el origen doméstico e industrial, estableciendo distintos caminos a seguir en cada caso. El principal objetivo de la fundación es implantar un sistema de recogida selectiva y reciclaje de pilas y baterías usadas que facilite la adhesión al SCRAP de los productores que lo necesiten.

La fundación ofrece una gestión selectiva de los residuos de pilas, baterías y acumuladores a través de puntos limpios, establecimientos comerciales e industrias, con cobertura en todo el territorio nacional, trabajando con gestores autorizados en todas las Comunidades Autónomas.

Ecopilas recicla todo tipo de pilas y acumuladores que puedan encontrarse en el mercado, tanto recargables, primarias, botón, industriales o de movilidad eléctrica, independientemente de sus componentes. Este reciclaje permite el aprovechamiento de las materias primas secundarias que se obtienen de los residuos que pueden, en algunos casos, reintroducirse de nuevo en el proceso productivo de pilas y baterías o, incluso, utilizarse en la fabricación de otros productos.

La red de puntos de recogida de pilas de Ecopilas es la segunda más amplia de Europa, según los datos de la asociación Europea EUCOBAT, que agrupa a los 21 sistemas colectivos de gestión más importantes de la Unión Europea. Ecopilas cuenta con más de 57.110 contenedores desplegados en los más 46.500 puntos de recogida repartidos por toda la geografía nacional. El servicio de recogida de Ecopilas para empresas adheridas ha dado respuesta ya a un total de 41.192 solicitudes de recogida en el ejercicio de 2021.

Gabriel García, José Pérez, Rocío Ardura y Gonzalo Torralbo en el photocall

Además, cabe destacar las iniciativas que organiza la entidad, o aquellas en las que colabora de forma activa para fomentar el reciclaje de pilas y baterías en nuestro país. La fundación cuenta, actualmente, con más de 1.100 empresas adheridas y se han realizado más de 82.500 gestiones a través de su *call center* durante el último ejercicio.

Estas cifras representan los diversos sectores de los que proceden las empresas que confían en Ecopilas. El sector más representativo es el sector de electrónica de consumo, telefonía e informática, que supone el 50% del total; seguido por el sector de las pilas y baterías, un 13%; el sector de la electromedicina, un 10%; el sector de juguetería, ocio, deportes y cuidado personal, con un 9%; el sector del PAE, iluminación y material eléctrico, con un 6%; el sector profesional e industrial, con un 5%; sector distribución, con un 4%; el sector de las telecomunicaciones y radiocomunicaciones, con un 2% y, finalmente, el sector de ofimática, con un 1%.

El patronato de Ecopilas es el órgano de gobierno de la Fundación y está formado por representantes de las empresas fabricantes de pilas y baterías, fabricantes de aparatos eléctricos y electrónicos que incorporan pilas, representantes de sector de la distribución y por expertos en el campo de las pilas y baterías.

Entre sus principales funciones están la aprobación de los presupuestos de la Fundación, las modificaciones estatutarias y la determinación de las tarifas aplicables a las distintas pilas y baterías puestas en el mercado por los productores adheridos.

Ecopilas representa más del 60% de los productores registrados en el Registro de Pilas y Acumuladores del Ministerio de Industria, consolidándose como el mayor sistema colectivo de pilas y baterías en España.

Gracias al constante crecimiento de su red de recogida de pilas y baterías usadas y el alto grado de concienciación de los ciudadanos, han superado la cifra de los 50 millones de kilos recogidos desde el inicio de su actividad. Por cada tonelada de pilas alcalinas recogida, pueden recuperarse más de 300 kilogramos de zinc y 250 kilogramos de hierro y níquel, lo que supone recuperar diariamente 1,5 tm de hierro y 2 tm de zinc, materiales que vuelven al proceso productivo para ser usados en la fabricación de nuevos productos, desde tenedores y cucharas de mesa hasta matrículas de coches, nuevas baterías o paneles fotovoltaicos.

Ecopilas trabaja para transmitir los valores del reciclaje realizando varias campañas de comunicación a nivel nacional. El objetivo es transmitir la importancia del correcto tratamiento y depósito de los residuos de pilas y baterías. Trasladar estos mensajes a los más pequeños a través de campañas es de vital importancia. Los Bosques Ecopilas son un buen ejemplo, una acción ejecutada en colegios de Murcia, San Fernando, Almadén y Lanzarote, en el que el colegio ganador puede reforestar una zona con los árboles autóctonos. El número de árboles se determina por el kilo de pilas recogido por el centro ganador.

Pablo Suñer (derecha) entregó el galardón a los representantes de Ecopilas

DR. KELVIN PIÑA

MEDICINA

www.kelvinpina.es

Especialista en técnicas médicas y quirúrgicas mínimamente invasivas para problemas neurológicos y de la columna vertebral

El doctor posando con el diploma y el trofeo

El doctor Kelvin Manuel Piña es un neurocirujano experto en cirugía de columna mínimamente invasiva, cirugía endoscópica de columna, tumores cerebrales y patología espinal compleja.

Se ha doctorado *cum laude* por la Universidad Autónoma de Santo Domingo, República Dominicana, con la tesis titulada "Variaciones anatómicas en la formación del plexo braquial" y se ha especializado en neurocirugía por el Hospital Universitario Central de Asturias. Además, es doctor en cirugía con mención sobresaliente *cum laude* por la Universidad de Oviedo, con la tesis titulada "Implicaciones pronósticas de la relación subventricular en el glioblastoma multiforme: caracterización clínica, radiológica y patológica" y ha cursado diversos másteres en Neurociencias, en Gestión Sanitaria y en Urgencias y Emergencias.

El doctor Piña se caracteriza por mantener una relación directa, abierta y personalizada con sus pacientes, evaluando e informando de las mejores alternativas terapéuticas. Actualmente, el facultativo ejerce como médico adjunto de los servicios de Neurocirugía del Hospital Universitario Central de Asturias, Clínica Asturias, Hospital Begoña, Real Fundación Hospital de la Reina y Hospital San Juan de Dios de León.

En el año 2019, el facultativo realizó, en el Hospital Universitario Central de Asturias, la primera cirugía descompresiva de columna mediante endoscopia a un paciente de 74 años con movilidad reducida.

Además, el Dr. Kelvin Manuel Piña ha fundado el Instituto Konarium, que actualmente dirige. Desde este centro, trabaja con el objetivo de conseguir los mejores resultados en base a las expectativas planteadas, contando con un gran equipo profesional que incluye: neurocirugía, traumatología, rehabilitación, psicología y nutrición.

Se trata de una clínica especializada en avanzadas técnicas quirúrgicas endoscópicas y mínimamente invasivas. Algunas de ellas son: el endoscopio rígido, que permite realizar una variedad más amplia de intervenciones quirúrgicas delicadas con técnicas mínimamente invasivas; la monitorización neurofisiológica, que proporciona una mejora en las estrategias quirúrgicas, ofreciendo un apoyo fundamental en la monitorización de las funciones nerviosas durante las cirugías más agresivas; el ecógrafo intraoperatorio, para la planificación y seguimiento del acceso quirúrgico de las lesiones intracerebrales, así como la valoración de posibles tumores; la tomografía axial computarizada (TAC), más avanzada que las placas convencionales, que ofrece un diagnóstico eficaz y preciso en cuadros de lesiones en la cabeza; la resonancia magnética nuclear (RMN), con posibilidad de realizar, además de los estudios básicos convencionales, técnicas de difusión o perfusión, RMN funcional, espectrometría y tractografía (DTI); o instrumental para neurocirugía craneal, que incluye equipamientos, instrumental y la tecnología más compleja y sofisticada para monitorizar y realizar intervenciones neuroquirúrgicas.

Kenia Álvarez y el doctor Piña en el photocall

Dentro de la cirugía mínimamente invasiva de columna vertebral, el Instituto Konarium pone en práctica técnicas quirúrgicas percutáneas: endoscópica, microscópica y microendoscópica. Así, tratan patologías degenerativas y traumáticas de la columna vertebral, como hernias de disco lumbar y cervical, inestabilidad lumbar o espondilolistesis lumbar, implantes de interespinosos, canal espinal estrecho lumbar o cervical y estenosis de canal espinal.

Las ventajas que estas técnicas quirúrgicas mínimamente invasivas tienen sobre la cirugía tradicional son, entre otras, un postoperatorio prácticamente indoloro, con posibilidad de alta dentro de las primeras 24-72 horas. Asimismo, el paciente puede reincorporarse a las actividades cotidianas en los primeros días y cuenta con un menor riesgo de infección debido a la mínima manipulación de los tejidos. Además, este tipo de técnicas concurren con menos limitaciones en cuanto a la actividad física posterior a la cirugía.

El doctor Kelvin Manuel Piña, además de un médico y cirujano especializado en neurocirugía, es neurocientista, divulgador científico y colaborador docente en la Universidad de Oviedo en las cátedras de Neuroanatomía y Neuropatología.

Actualmente, trabaja con tres líneas de investigación principales. Por un lado, el "Estudio morfométrico lumbar e impacto en la calidad de vida en pacientes con síndrome discal adyacente lumbar en el HUCA", que se encuentra en fase de planificación. Por otra parte, el "Modelo de representación angiogénica tumoral en pacientes con adenocarcinoma pulmonar y metástasis cerebral". Y, por último, pero no menos importante, las "Influencias de la evaluación en la sala de radiodiagnóstico en el resultado de la radiología de rodilla".

Además, el doctor Piña tiene especial interés en la difusión de conocimientos en el área de las neurociencias, los abordajes mínimamente invasivos a la columna vertebral y en los principios del manejo de las heridas quirúrgicas.

En este sentido, el doctor Kelvin Manuel cuenta con una producción científica que incluye más de 30 artículos indexados y no indexados en revistas especializadas de índole nacional e internacional, así como más de 40 capítulos de libros y 3 libros publicados. Es revisor en varias revistas de alto impacto relacionadas con su actividad y miembro de la Sociedad Española de Neurocirugía.

El doctor Piña es reconocido en el sector por su trayectoria profesional, que ha sido galardonada en varias ocasiones. En 2021 obtuvo el premio Cantábrico Excelente, otorgado por El Suplemento en la categoría de Neurocirugía, y fue nombrado Mejor Especialista en Neurocirugía de La Columna en los Premios Bienestar y Calidad de Vida de La Razón.

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

OVOCLONE

GENÉTICA

www.ovoclinic.net

Clonar un animal genéticamente sano e idéntico a uno ya existente es posible con Ovoclone

Ovoclone nace de la veteranía de los profesionales que conforman Grupo OVO; un equipo de más de 150 especialistas entre los que se encuentran embriólogos, veterinarios e investigadores. Hoy en día es uno de los mejores grupos de medicina reproductiva y criopreservación de células.

La clonación es un procedimiento muy novedoso que desarrolla el equipo especializado de Ovoclone gracias a sus laboratorios de investigación. Esta técnica permite clonar un animal genéticamente sano e idéntico a uno ya existente.

Dentro del proyecto de Ovoclone, se encuentra Ovohorse; servicios de reproducción asistida equina para ayudar a preservar el legado de caballos y yeguas a través de las técnicas más avanzadas del momento como la OPU – ICSI o la implementación de los últimos protocolos de criopreservación de embriones. Gracias a las innovadoras técnicas de reproducción asistida equina que lleva a cabo Ovohorse, se pueden obtener hasta 10 óvulos en tan solo una extracción. Por consiguiente, en un año, pueden llegar a conseguir hasta 20 embriones (aunque todo dependerá de la genética y respuesta del animal). Además, los embriones obtenidos de este proceso pueden ser vitrificados y conservados en nitrógeno líquido indefinidamente en el banco genético para su uso posterior.

El equipo especializado de Ovoclone y Ovohorse, formado por embriólogos, veterinarios e investigadores, ha logrado implementar en España la clonación animal. Esta técnica permite clonar un animal genéticamente sano e idéntico a uno ya existente. Para realizar la clonación es necesario realizar una biopsia del animal para conseguir las células necesarias para iniciar el proceso de réplica. Una vez recibida la muestra, los profesionales que conforman Ovoclone se encargan de todo el proceso, cultivando y desarrollando las células para conseguir un embrión idéntico al animal original (perro, gato, caballo o camello).

Estos procedimientos se llevan a cabo de manera segura y eficiente. Todos los animales clonados son sometidos a exámenes veterinarios para confirmar su buen estado de salud. Altas tasas de éxito, así como diversos premios y reconocimientos, avalan la trayectoria profesional del Grupo OVO y su aportación a la medicina reproductiva. Además, el grupo cuenta con certificados de calidad que avalan sus laboratorios e instalaciones. Este año han vuelto a conseguir la renovación de los certificados de calidad: ISO 9001:2015 y UNE 179007:2013, concedidos por Bureau Veritas.

Juan Restrepo recogió el galardón en el escenario

Ovoclone, es la combinación perfecta entre tecnología de calidad, personal cualificado y años de experiencia en reproducción asistida.

El innovador proyecto está liderado por el embriólogo y CEO del Grupo OVO: Enrique Criado Scholz. Su trayectoria profesional ha estado marcada por numerosos éxitos en el campo de la reproducción asistida humana. Ha ejercido como embriólogo en las mejores clínicas de Italia y Estados Unidos, formándose en las últimas técnicas de laboratorio y realizando investigaciones que han mejorado los protocolos de congelación de células y que luego aplicó en clínicas de España, donde fue director de laboratorio. "En Ovoclone estamos en constante innovación, desarrollando nuevos procedimientos y mejorando protocolos de laboratorio para optimizar los resultados de preservación genética y clonación animal. Desde nuestro grupo, queremos aportar nuestra experiencia y amplios conocimientos en reproducción asistida y criobiología, gracias a que somos especialistas en reproducción asistida humana", señala el CEO Enrique Criado.

El proyecto combina el *know-how* en clonación y reproducción equina del Dr. Andrés Gambini, director científico, veterinario y pionero en conseguir el primer caballo clonado en Argentina y América Latina, y la experiencia en medicina reproductiva humana y laboratorio del embriólogo Enrique Criado.

Cuentan con un equipo experto y la más avanzada tecnología. Sus laboratorios de vanguardia disponen de todo lo necesario para salvaguardar el patrimonio genético de los animales. Además, se trata de un centro de referencia en reproducción asistida, con instalaciones de última generación y técnicas innovadoras. Su banco genético cuenta con un amplio almacenaje de células para la realización de las diversas técnicas de reproducción asistida.

Ovohorse y Ovoclone ofrecen un sistema pionero de transporte de embriones y muestras. Para el envío de estas muestras se emplean contenedores especiales homologados para para el transporte de muestras biológicas por la vía terrestre, aérea o marítima. Este tipo de transporte, es el primer y único sistema telemático de trazabilidad aplicado al envío de células. Ha sido desarrollado por el equipo especializado de I+D+i del Grupo OVO, creado para el seguimiento de cada una de las fases del proceso por el que pasa una muestra o embrión desde que sale del laboratorio hasta que llega a su destino final, siendo posible conocer parámetros específicos como la temperatura o la posición GPS de cada envío.

Además, gracias a la plataforma de formación Ovolearning, parte del equipo de profesionales de Ovohorse y Ovoclone imparten en Marbella cursos teórico-prácticos de reproducción asistida (OPU-ICSI) con el objetivo de formar a los veterinarios en este campo tan interesante y pionero de la reproducción animal.

Juanita Barbosa posa con Juan Restrepo en el photocall

DR. ALEJANDRO ACUÑA

MEDICINA ESTÉTICA

www.aaclinic.es

Key Opinion Leader Internacional en tratamientos faciales con neuromoduladores y fillers. Faculty para Galderma y pionero en España en el uso de tecnologías Vaser y Renuvion para el moldeado corporal

Sonia Blanco y el doctor Alejandro Acuña en el photocall

■ El Dr. Alejandro Acuña es un médico estético de reconocido prestigio internacional que destaca por su dilatada experiencia profesional en el mundo de la medicina estética. Cuenta con amplio conocimiento en diferentes tratamientos y ha dedicado parte de su carrera profesional a la formación de otros facultativos.

El doctor Acuña se ha consolidado en el sector estético gracias a las innovadoras técnicas de rejuvenecimiento facial y corporal que ha ido introduciendo en sus clínicas en España. El especialista busca un tratamiento tridimensional del cuerpo y del rostro del paciente, ofreciendo un servicio 360.

El facultativo se licenció en Medicina y Cirugía por la Universidad del Norte, Colombia, y cuenta con varias maestrías en Medicina Estética, Liposucción y Lipoescultura Corporal y Ortostática. Dispone de la certificación en *General Cosmetic Surgery* por la *International Board of Cosmetic Surgery* y ha sido reconocido como académico de número por la Academia Ramón y Cajal.

El doctor Acuña recogió el premio con sus hijos Álex, Iker y África

Destaca por su aportación al sector, introduciendo sus propias técnicas para el rejuvenecimiento tridimensional del rostro con Toxina Botulínica Tipo A y Ácido Hialurónico; además de trabajar con la última tecnología en el tratamiento de moldeado corporal, donde es líder de esta técnica, además de ser el pionero en España en el manejo de dispositivos como el Vaser y el Renuvion para la retracción de la piel.

Pero, realmente, su éxito está en complementar la parte facial con la corporal, logrando de esa forma, un rejuvenecimiento total en una sola sesión. Y, lo más importante, con sus propias técnicas, que han dado la vuelta a España, ya que es el *Key Opinión Leader* de laboratorios tan prestigiosos como Galderma, con el cuál ha logrado una sinergia que le ha encumbrado a lo más alto de la medicina estética europea, además de serlo para dispositivos como Vaser y Renuvion. En este momento, el Dr. Acuña es uno de los médicos estéticos que tiene más experiencia en Europa, en el uso del nuevo neuromodulador líquido, que por sus resultados está siendo éxito en el mercado estético.

A través de sus técnicas y la tecnología que maneja el doctor, logra proporcionar resultados naturales y altamente satisfactorios para el paciente en zonas del cuerpo como cara, papada, brazos, pectorales, abdomen, espalda, cintura, cartucheras, entrepierna, pantorrillas, rodillas y tobillos.

Sus técnicas faciales, como la aplicación de toxina botulínica en las placas motoras faciales, y las corporales, como Lipoélite, Microfit 4D y Liposoft 6D, son introducciones del Dr. Acuña al mercado español para obtener mejores resultados, de forma mínimamente invasiva, posibilitando un post-operatorio más confortable y minimizando los riesgos inherentes a otros tipos de técnicas.

Con este bagaje, desde AA Clinic el facultativo se preocupa, además, por estar actualizado en los últimos tratamientos y tecnologías, en compartir sus experiencias y conocimientos con profesionales del mundo entero a través de su propia academia y, por supuesto, de cursos y congresos alrededor del mundo, pero, principalmente por la geografía española y portuguesa.

Su clínica está equipada con la aparatología más avanzada del mercado para lograr los mejores resultados. Entre los servicios que propone desde AA Clinic destacan, además de la medicina estética y cirugía cosmética, la atención de otros servicios como gineco-estética, nutrición, estética avanzada, entre otros. Cabe destacar que en los dos últimos años el Dr. Acuña ha incorporado a sus especialidades el tratamiento de Lipedema, la enfermedad desconocida y olvidada, aprobada como enfermedad por la OMS en el 2018 y por la Seguridad Social en España en el 2022, por lo cual ha abierto dos unidades para el tratamiento de la misma en Alzira-Valencia y en Ourense, siendo la unidad de Alzira-Valencia la más completa de España con piscinas de agua fría, aquacycling, cámaras frías y cámaras hiperbáricas, abriendo de esta forma una luz de esperanza a pacientes que sufren esta terrible y dolorosa enfermedad.

Además de dirigir AA Clinic, el doctor ejerce también como médico estético en otros centros como Quod Clinic, en Valencia, donde también pone en práctica las técnicas avanzadas en las que es pionero.

Su filosofía en consulta se basa en un servicio cercano al paciente, con atención totalmente personalizada. En su clínica estética asesora y guía a los pacientes en el tratamiento que necesitan y que más se ajuste a sus necesidades, con el objetivo de conseguir los resultados deseados. Los profesionales que conforman su equipo son expertos en distintas especialidades que se complementan unas a otras, formando un conjunto multidisciplinar que amplía las posibilidades médicas y estéticas puestas a disposición del paciente, conformando así una atención integral.

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

VIPKEL CONSULTING SERVICES

SERVICIOS INMOBILIARIOS

www.inmovipkel.es

Su cartera de propiedades se muestra en 61 países de todo el mundo a través de más de 120 portales inmobiliarios

Alberto Fernández de la Torre, socio de la firma

■ Ubicada en la ciudad de A Coruña, varios puntos de Galicia, Málaga, Tenerife y, ahora, con su formato franquicia digital en 2023, VipKel Consulting Services es una agencia inmobiliaria con atención de lujo, cuyo modelo de trabajo se centra en la satisfacción tanto de vendedores como de compradores durante todo el proceso de inversión. Para esto, el secreto está en una formación de ventas y emocional propia y única, con sello VipKel.

La firma nace en 2019 por iniciativa de Jose Lourido y Alberto De la Torre, a los que se une un ejército con las mejores herramientas para cambiar el sector.

Su filosofía radica en la formación y especialización del equipo humano que dirigen. Ellos mismos se encargan personalmente del aprendizaje comercial de cada empleado, que pasa meses formándose durante toda la transición profesional que experimentan. "Nos apasiona formar a profesionales de una manera totalmente nueva, explican los fundadores, que aunaron objetivos y esfuerzos hasta dar vida a VipKel Consulting Services, una agencia que surgió con el objetivo de ser una plataforma inmobiliaria lider, basándose en la ética, la seriedad y profesionalidad en las transacciones de bienes raíces, ofreciendo a sus clientes una experiencia única como ellos mismos afirman.

Aunque en VipKel son lideres en compraventa, consiguiendo sólo en la ciudad de A Coruña más de 150 ventas en 2022, a las que hay que sumar las demás ciudades.

También han observado cómo se está moviendo el mercado y se ofrecen a ser el salvavidas de muchas medianas y pequeñas agencias o *freelance* a través de su plataforma, como ya estan consiguiendo, aumentando su número de ventas y la vision sobre el mercado de estos Realtor y agencias que aúnan fuerzas a VipKel.

En su catálogo disponen de terrenos, pisos, chalets, locales comerciales, negocios en funcionamiento, parkings, edificios, plantas de reciclaje y gasolineras, operando en distintas ciudades. Su cartera de propiedades se muestra en 60 países de todo el mundo a través de más de 120 portales inmobiliarios nacionales de los que son líderes SEO e internacionales. Con el resultado visible de desmarcarse de la competencia, realizan videos promocionales de todas las propiedades, video-tours 3D de las viviendas, así como amplios reportajes fotográficos y, lo más importante, el modelo de atención en visita. La innovación es uno de sus puntos fuertes, finalizado con una parte humana.

A pesar de su destacable juventud, la sede de VipKel Consulting Services en A Coruña cuenta con dos oficinas, a las que se suma una más en Tenerife y Málaga. La firma tiene presencia en ciudades como Ibiza, Santiago de Compostela y Lugo. De cara a los próximos años, tienen como objetivo la expansión de la empresa a más ciudades, con la apertura de nuevas oficinas propias y franquicias en Madrid, Baleares, Cataluña y su proxima plataforma digital en varios idiomas.

Conocen a la perfección las exigencias del mercado, puesto que se mantienen en constante formación con la firme intención de ofrecer a sus clientes el mejor servicio del mercado. Su modelo de trabajo se centra en la satisfacción tanto de vendedores como de compradores a lo largo de todo el proceso de compraventa, otorgando un valor añadido a cada operación de compra, venta o alquiler. Ofrecen todos los servicios necesarios, desde la financiación y búsqueda de vivienda hasta la reforma.

Desde la primera toma de contacto, establecen una estrecha relación con sus clientes, asesorándolos en todo momento, llevando a cabo todo tipo de operaciones inmobiliarias y financieras tanto a clientes particulares como a clientes cuyo objetivo final es la inversión. Además, siendo conocedores de los bajos intereses que los bancos ofrecen por el dinero, brindan la oportunidad de obtener una rentabilidad anual superior al 5%, a través de la inversión en propiedades inmobiliarias.

Entre los servicios financieros que ofrece VipKel se incluye la firma de operaciones con garantía de inmuebles en zonas rurales (bajo una serie de premisas y condiciones); cancelación de capitales privados (sujeto a condiciones); estudio de operaciones complicadas, planteando un análisis y solución con propuesta final; recuperación de inmuebles en subasta (siempre que las garantías, márgenes y condiciones lo permitan); formalización de préstamos sobre proindivisos (operaciones sujetas a estudio previo, en función de la ubicación y calidad de la garantía portada y el porcentaje de participación del prestatario sobre el total de la nuda propiedad); operaciones hipotecarias sobre fincas rústicas (fincas de recreo o explotaciones ganaderas o agrícolas, como por ejemplo olivares); análisis de operaciones con garantía de suelo urbano; estudio de operaciones con garantía de Estaciones de Servicio Preferentemente, etc. "Queremos dejar claro que cuando se trate de una operación en la que la garantía portada, por calidad y ubicación lo justifiquen, estamos dispuestos a aplicar las condiciones de mercado más ventajosas en tipos de interés, plazos de amortización, porcentajes concedidos sobre valor de tasación y comisiones aplicadas", aclaran desde la compañía.

Las opiniones de los clientes de VipKel Consulting Services les avalan. Gracias al esfuerzo y a la perseverancia, unido al buen hacer de su equipo, pueden decir con orgullo que actualmente, son la inmobiliaria coruñesa con mejor valoración en Google, con más de 200 reseñas de cinco estrellas y un sinfín de clientes amafianzados a la marca.

José Figuera, socio de Vipkel

RACING DAKART SANXENXO

OCIO

www.racingdakart.com

Ocio y diversión para todas las edades

■ Jose López Rivas crea la marca Racing Dakart a través de la que implanta el primer circuito permanente de Galicia en el año 1990, en pleno corazón de las Rías Baixas, entre las localidades de Sanxenxo y O Grove, concretamente en Playa Major. En esta ubicación dispone de uno de los recintos de ocio y diversión más importantes del noroeste de España, con una superficie de 80.000 m^2, incluyendo un lago y un circuito de más de 1 km homologado para competiciones deportivas, donde se llevaron a cabo más de 70 pruebas puntuables para campeonatos oficiales, a través de su escudería y motoclub.

Racing Dakart fue constituida inicialmente con el objeto social de diseño y fabricación de pistas de karting y, desde entonces, su actividad no ha parado de crecer. En la actualidad, Racing Dakart explota unas instalaciones de karting en Sanxenxo donde, además de esta actividad, se complementa con otras actividades de ocio como alquiler de canoas, tirolina, rutas en quad, minigolf...

Por otra parte, desde 2006, la empresa se ha centrado en diseñar e implantar circuitos completos "llave en mano" orientados a centros comerciales a través de su marca Racing Dakart, con los mejores productos para la práctica del karting y convirtiendo a la empresa en pionera a nivel mundial en la implantación de este tipo de circuitos en centros comerciales.

La clave del éxito de la implantación de circuitos en centros comerciales se debe al hecho de haber inventado, patentado y desarrollado la barrera protectora Protex Karting, que se convertiría en la barrera absorbe impactos más segura y estética del mercado. Ocupa mucho menos espacio que las soluciones tradicionales, permitiendo un mejor aprovechamiento de las pistas y aumentando la visibilidad, lo que redunda en una sustancial mejora de la seguridad para pilotos y espectadores. La barrera, después de los impactos, recupera la posición inicial sin la intervención de los operadores del circuito. Su colorido sirve de señalización del trazado del circuito sin necesidad de añadir indicadores o pinturas. Además, permite la instalación en la misma de lámparas de *led* o tiras de iluminación que confieren una gran espectacularidad al trazado.

Kvetoslava Zbinova y José López en el photocall

José López Rivas recogió el premio

La estrategia de la empresa desde sus inicios se basa en una constante innovación y mejora de todos los productos relacionados con su actividad, convirtiéndose en un referente en el mundo del karting y marcando, especialmente, un antes y después en dos aspectos clave en los circuitos: la seguridad y la estética de los mismos.

Apoyándose en su marca, Racing Dakart ha diseñado e instalado sus productos en circuitos en más de 25 países de los 5 continentes.

En el año 2012, la Asociación Española de Centros Comerciales (AECC) le otorga el primer premio al Mejor Establecimiento Independiente en un centro comercial.

Entre los desarrollos más recientes, se puede destacar el Aquakart, una embarcación ligera con aspecto de kart que traslada al medio acuático las sensaciones del karting, del que incluso se realizó una motorización eléctrica (2018), así como una configuración biplaza (2019) y versiones adaptadas para discapacitados. Se trata del primer kart acuático del mundo, con el que nace un nuevo deporte.

Las señas de identidad que lo diferencian de una moto de agua radican en que se maneja cómodamente sentado con un volante y un acelerador. La sensación de estabilidad viene dada por el punto de gravedad más bajo en la posición del piloto y la sujeción que proporciona el asiento, lo que da una sensación de gran seguridad, siendo de manejo sencillo y muy divertido, que permite ejecutar giros de hasta 360º con total seguridad, sin salir despedidos, sin volcar y con gran estabilidad.

A parte de los espacios acuáticos naturales, puede navegar en canales acuáticos artificiales, en tan sólo 80 cm de profundidad.

Este kart acuático tiene origen 100% gallego, tanto en su diseño y desarrollo como en el montaje. Fue diseñado y patentado mundialmente por el gallego José López Rivas, mientras que el casco de polietileno de alta densidad se fabrica en Boiro, A Coruña. El ensamblaje final también se realiza en Ribadumia. Sin embargo, su proyección va mucho más allá de esta Comunidad Autónoma.

Aquakarting consiste en un nuevo concepto de negocio que desarrolla circuitos exclusivos para el producto Aquakart, cuya explotación se basa en una extrapolación de la operativa de los circuitos de karting, pero trasladando la experiencia al medio acuático. Puede llevarse a cabo desde espacios para circuitos con canales artificiales a partir de 2.000 m^2, hasta circuitos flotantes tanto en lagos naturales como estanques artificiales de 10.000 m^2 de tan sólo 80 cm de profundidad, para lo que se ha desarrollado un sistema de barreras flotantes de P.E., así como diversos elementos que configuran el *pit lane* de acceso a las embarcaciones y otros elementos que componen los accesorios necesarios para este modelo de negocio.

En la actualidad Racing Dakart de Sanxenxo está trabajando en un nuevo proyecto que abrirá sus puertas en junio del año 2023 con la marca Aventura Dakart, que será un parque multiaventura que englobará numerosas actividades como canoas, minigolf, tirolinas, pasos por cuerdas, puentes tibetanos, rocódromo, bugys,... que se sitúa justo rodeando el lago existente y que ocupará una superficie aproximadamente de 4 hectáreas de terreno.

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

GRUPO HERRERO BRIGANTINA

ATENCIÓN AL CLIENTE

www.grupoherrerobrigantina.com

Una solución integral en la mediación aseguradora y bancaria a nivel internacional

Juan González recogiendo el premio

El Grupo Herrero Brigantina desarrolla su actividad en el sector de la mediación aseguradora desde hace más de una década. Nacieron como correduría de seguros, muy orientados a la planificación financiera de las pensiones y la prestación social complementaria pero, en 2011, vieron la necesidad de diseñar un proyecto empresarial que cubriera todo el espectro de servicios que los clientes les demandaban. La situación coyuntural y las necesidades del mercado del momento, permitieron a los fundadores visualizar un proyecto empresarial que cubriera todo el espectro de servicios que necesitaban sus clientes.

Creen firmemente en que una buena compañía de mediación debe de estar para algo más que para cumplir con sus obligaciones. Por ese motivo, Grupo Herrero Brigantina tiene como lema *"Certo in dubium"* (certeza en la duda); pretenden ser esa luz que, en los momentos de duda, avise y prevenga de los riesgos que acechan, como el antiguo faro brigantino, símbolo de la empresa y de sus orígenes.

Su objetivo es proporcionar soluciones que se adapten siempre a las necesidades individuales de cada uno de sus clientes, tanto en el ámbito personal como en el profesional. "Queremos proporcionar soluciones adaptadas a las necesidades individuales de cada uno de nuestros clientes, en el ámbito tanto personal como profesional. Para nosotros, cada cliente es único y lo más importante. Creemos firmemente que una buena compañía de mediación debe estar para algo más que para cumplir con sus obligaciones", señalan desde el grupo.

En la actualidad, Herrero Brigantina es una solución integral en la mediación aseguradora y bancaria a nivel nacional e internacional. Aunque de origen berciano, la sede central de la compañía se encuentra ahora en Madrid y su mejor activo es su equipo, formado por más de 200 profesionales repartidos en 23 oficinas por todo el territorio nacional. Además, el grupo cuenta con representación en países como Reino Unido, EEUU, Holanda y China.

Ahora, además de trabajar más la mediación, incluyen otro tipo de productos y ofrecen financiación. El grupo dispone de los mejores acuerdos con las compañías, el mejor posicionamiento para negociar tanto con empresas como con los clientes y su filosofía radica en preservar el capital tanto en sus inversiones internas como en los productos que ofrecen.

En el ámbito internacional, Herrero Brigantina y su grupo de empresas posee Blacksmith Capital SICAV, nacida durante el confinamiento en 2020 y con una rentabilidad que supera el 14%, a pesar del marco económico y social en el que nació. Además, cuenta con una filial autorizada por el Banco de España para la concesión de préstamos hipotecarios y créditos, así como una entidad de dinero electrónico con licencia de la FCA británica en Londres.

La compañía dispone de miles de clientes en todo el mundo y el patrimonio que gestiona se cuenta por millones en las más solventes entidades financieras y aseguradoras de índole internacional.

La evolución del grupo en estos últimos diez años ha sido constante. Llevan varios años en proceso de expansión, abriendo nuevas oficinas e incorporando plantilla. Algo que no van a dejar de hacer. A principios de este año, el presidente del Grupo Herrera Brigantina, Juan González Herrero, reveló que el plan estratégico de la empresa permitirá aumentar su plantilla hasta los 3.000 empleados en los próximos 8 años. Para este objetivo, la compañía destinará el 60% de los rendimientos netos del grupo a su plan de expansión. "El objetivo es crear empleo de calidad, altamente cualificado y estable", señaló González Herrero, que reconoció que la situación mundial no hace que sea un tiempo propicio para la estabilidad de los mercados financieros.

Además, el presidente insistió en que la velocidad, el alcance y el impacto de las nuevas tecnologías tendrán su plasmación en el plan estratégico del grupo, que alcanzará objetivos en 2030 y marcará las líneas generales de actuación de la compañía.

Entre los objetivos empresariales del Grupo Herrero Brigantina, destacan el desarrollo tecnológico y digital, la continuación de su proceso de internacionalización, así como el desarrollo financiero que permita a la firma convertirse en un operador global tanto en la mediación aseguradora como financiera.

Para ello, la empresa confía en su equipo humano, su experiencia y sus medios tecnológicos, pensados por y para el cliente. La inteligencia artificial, el internet de las cosas, la robótica, la realidad aumentada o el *big data* son las grandes tecnologías actuales que formarán parte del gran reto al que se ha comprometido Herrera Brigantina.

En unos años en los que los mercados han dado bandazos constantes, el hecho de proteger, dar solvencia y seguridad al cliente es la carta de presentación del Grupo Herrero Brigantina que más gusta al cliente.

Juan González posa con Alexandra y Stefanía Galeano y Kelly Johana Galeano en el photocall

GRUPO PREFOR

FORMACIÓN PROFESIONAL

www.grupoprefor.es

El centro de formación online líder en España para Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado

Juan Díaz y Sara Bolado en el photocall

■ Grupo Prefor es un grupo empresarial de formación con más de 150 profesionales que engloba a tres academias online de alto rendimiento, especializadas en la preparación de las Oposiciones a Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado (FFCCSE).

Con alcance a nivel nacional, cuenta con miles de opositores que, año tras año, han pasado por sus academias consiguiendo su plaza fija: Academia Prefortia en Guardia Civil, Academia Prepolicía en Policía Nacional y Academia Preprisiones para Ayudantes de Instituciones Penitenciarias.

Dichos centros de formación ofrecen un modelo disruptivo de enseñanza aplicando Inteligencia Artificial a la metodología, así como planes de estudios 100% personalizados a cada uno de sus miles de alumnos.

Uno de los valores del centro, y que deja clara su filosofía, visión y misión, es que su equipo docente está integrado exclusivamente por miembros de las FFCCSE correspondiente a cada oposición.

Esto permite una orientación y adaptación integral de los estudios, contenidos y métodos de enseñanza a los requerimientos del propio Cuerpo y su oposición.

El grupo formativo tiene como clave situar a sus alumnos, más de 10.000 al año, en el centro de todas sus decisiones: "*para nosotros, innovar es estar pensando constantemente en el opositor, para ofrecer soluciones que aporten valor a sus necesidades y las cubran por completo*", explican desde Dirección.

Su innovador método didáctico, actualizado anualmente por su departamento de I+D+i, está pensado por y para opositores, con el objetivo de optimizar el tiempo que el alumno dedica a la preparación, y con el que hacer frente a la temida curva del olvido que aparece en los procesos de aprendizaje.

Su departamento de Atención al Alumnado, con servicio de atención 365 días/24 horas, tiene el objetivo estratégico de mantener el contacto constante con el opositor, ofreciéndoles todo el soporte que necesiten.

Este equipo de profesionales se encarga de realizar a cada alumno un plan de estudio guiado, que le acerca a su plaza, distribuido mensualmente, y que asegura la correcta asimilación del contenido; consiguiendo que los alumnos solo tengan que dedicarse a estudiar.

De hecho, Academia Prefortia, especializada en oposiciones de ingreso y ascensos de la Guardia Civil, se ha convertido en un referente entre los opositores en los últimos años debido a su elevada inversión en I+D+i y su modelo *e-learning*, abarcando una de las mayores cuotas del mercado dentro del sector.

Desde sus inicios, Prefortia se ha consolidado en el mercado académico, obteniendo sus alumnos más del 55 % de las plazas totales en las oposiciones de ascenso a Cabo, Sargento, así como el 88 % en Oficial, tanto en la modalidad de Promoción Interna como en Cambio de Escala.

Además, en este periodo, han contribuido al ingreso en la Guardia Civil de más de 20.000 alumnos.

Desde su creación, el centro se ha consolidado como una empresa de referencia dentro del sector. Tras iniciar su andadura en 2014, con 50 alumnos mensuales, no han parado de crecer a un ritmo vertiginoso. En la actualidad, cuentan con casi 10.000 alumnos mensuales y estiman que esta cifra se duplique en los próximos años. "No sólo son nuestros alumnos los que se multiplican, la academia cuenta actualmente con más de 150 empleados", destaca el centro, que en el último año ha creado 50 nuevos puestos de trabajo y unas nuevas oficinas de más de 1.000 m^2.

Juan Díaz y Sara Bolado recogieron el galardón

Prefortia ha sido galardonada hasta en tres ocasiones con el Premio a Mejor Academia de Guardia Civil por el Foro del Guardia Civil, dado el elevado porcentaje de alumnos aprobados en las últimas convocatorias de Ascensos. Además, en 2020 recibió el premio Andalucía Excelente, categoría formación *e-learning.*

Su elevada tasa de aprobados y alumnos con plaza los ha llevado a ser reconocidos como la academia líder a nivel nacional, compartiendo el exitoso método de estudio de Prefortia con otros opositores y lanzando nuevas líneas de negocio

Por su parte, la academia online Prepolicía, se dedica en exclusiva a la preparación de oposiciones para el ingreso a la Escala Básica del Cuerpo Nacional de Policía. Prepolicía nace con el objetivo de cubrir una necesidad demandada por el sector de la oposición al CNP, centrando sus esfuerzos en la optimización del rendimiento del opositor y la obtención de su plaza.

Por otro lado, la academia online Preprisiones, se dedica en exclusiva a la preparación de oposiciones para el ingreso al Cuerpo de Ayudantes de Instituciones Penitenciarias, contando para la misma con los preparadores con más porcentajes de aprobados y plazas conseguidas por alumnos de España.

El compromiso del grupo con sus alumnos va incluso más allá de lo académico. Durante los duros meses de confinamiento debido a la pandemia de la COVID-19, el centro se ha volcado con los alumnos afectados por ERTES, ofreciendo descuentos para que pudiesen continuar con su formación.

Además, impulsado por su Fundador y CEO, el empresario Juan Díaz, sitúan en una posición neurálgica de su plan estratégico el plan de Responsabilidad Social Corporativa.

Para ello, los centros ofertan anualmente las Becas Solidaridad Prefor, iniciativa solidaria en la que ofrecen de forma gratuita los medios necesarios para aquellas personas que deseen opositar y no dispongan de recursos para ello. "Todo el mundo tiene derecho a cumplir su sueño", recalcan.

Suplemento promocional elaborado por Suplementos y Monograficos S.L., responsable de su contenido.

STREET Ledcinema

En StreetLedCinema **alquilamos pantallas led de gran formato** para todo tipo de eventos en interior o exterior.

CONFÍENOS SU EVENTO

En StreetLedCinema disponemos de un equipo de profesionales con gran experiencia en la organización de eventos que, junto a los productos de mejor calidad del mercado, aseguran el éxito de su evento.

PIDA PRESUPUESTO SIN COMPROMISO

info@pantallasledalquiler.es
o a través de nuestra web:
www.pantallasledalquiler.es